

私が担当しましたお客様の事例のポイントをご紹介いたします。

(数字等は守秘義務により省略いたします)。



課長 矢島秀紀

会社名

T 社

業 種

不動産・飲食業

年 商

2 億円

平成18年11月13日(月)開催

会社の会議室にて、社長、尾田所長、矢島参加

経営計画
策定に
あたって
のポイント

1. 今回は1年間の短期経営計画を策定いたしました。
2. 各部門の目標損益を設定し今期の利益計画を話し合いました。
3. 各部門について、TKC経営指標との同業者比較により当社の強み、弱みを分析しました。
4. TKC戦略経営者ローンの申し込みにおいてより有利な条件で融資を受けることができるよう当経営計画を提出しました。

担当者
からの感想

1. 経営計画を策定するにあたり、社長の考え方、会社の戦略などをお聞きすることができ大変勉強になりました。
2. TKC経営指標で同業者比較を行ったことにより会社の強みや問題点を浮き彫りにすることができました。

今回の短期経営計画策定にあたり10時間かかりました。